

夯实发展基础 扩大服务半径

农行周口分行持续提升普惠金融服务质效

本报讯 近日,农行周口分行聚焦实体经济重点领域和薄弱环节,不断深化普惠机制建设,加强重点领域产品创新,丰富普惠金融产品供给,全面提升中小微企业金融服务质效,切实做好普惠金融“大文章”。截至今年第一季度,该行普惠型小微企业贷款余额82.56亿元,较年初增加18.41亿元;普惠金融有贷客户2.65万户,较年初增加3848户。

做实“两大保障”,凝聚普惠发展合力。该行始终坚持党建引领普惠金融工作,让更多金融“活水”直达小微企业、个体工商户、“三农”等市场主体。将普惠金融发展成效作

为检验全行党建成效的重要抓手,将普惠金融发展目标纳入支行全面从严治党、党风廉政建设和领导班子履职考核,全面压实政治责任,做实党建工作保障。出台普惠金融业务评价方案,明确方向和发展重点,做实考核政策保障。配强普惠金融团队,推动尽职免责机制落地,打造“敢贷、愿贷、能贷、会贷”的发展环境。

聚焦“三个重点”,提升普惠供给质效。该行深入研判普惠客群特点,各信贷条线协同发力,普惠金融供给能力持续提升。将“微捷贷”“链接贷”“抵押e贷”打造成特色拳头产品,强力支

撑普惠法人贷款扩户上量,做大普惠法人贷款供给。提升普惠农户贷款总量,围绕政府着力打造特色产业,做强“惠农e贷”品牌效应,把“一县N品”作为普惠农户贷款发展的“行军图”,实现特色优势产业信贷全覆盖。推动普惠个人贷款加速增长,针对粮食收购、农资经销等优势产业上下游客群,积极推广“房抵e贷”“创业担保贷”等金融产品,创新专业市场类商户产品“商户e贷”,累计向1.8万户个体工商户投放经营贷款39亿元。

紧盯“三项关键”,优化普惠服务能力。该行围绕发展新质生产力的要求,不断增强小微客群的普惠金融服

务获得感。加强活动引领,认真落实融资协调机制各项要求,积极开展“千企万户大走访”等活动,聚焦本地重点产业链、科技创新、乡村振兴等重点领域,走访小微客户40744户,投放贷款46.75亿元,全力解决企业融资需求。提升智能营销,加大“智慧融”“普惠e站”等新型线上金融工具推广力度,优化客户申贷体验,“普惠e站”精准测额企业认证1497户,累计投放贷款超2.6亿元。通过宣传引导、工作指导等,大力提升营业网点工作人员服务普惠客户能力,推动服务下沉,打通普惠金融服务“最后一公里”。

(王鹤鹏 程飞帆)

农行周口分行

党建引领聚合力 青春赋能促发展

本报讯 今年以来,农行周口分行聚焦“党建凝心铸魂”年度工作任务,结合青年振兴计划,凝聚青年员工敢冲、敢闯、敢干的精气神,为全行高质量发展汇聚强大青春合力。

该行积极响应“党旗所指,团旗所向”的号召,将思想建设摆在首位,开展“青年爱学习”活动,每周组织线上学习,每月安排线下交流,通过建立常态化学习交流机制,确保青年员工坚定理想信念,思想上与党同频共振,始终与党同心同路。

该行开展优秀青年员工宣传活动,挖掘并宣传身边的先进典型,用榜样的力量激励广大青年员

工;充分发挥选先树优作用,有针对性的将优秀青年员工列为重点发展对象,吸纳入党。

该行实施并完善“学习培训+走进市场+岗位交流”一体化培养模式,为青年员工开展业务指导和职业教育。为给青年员工提供广阔的发展空间,助力青年员工快速成长。该行发挥党的组织功能优势,引导青年员工“走出去”,开拓他们的视野,让他们在合作交流中提升综合能力。

下一步,该行将继续深化党建引领,不断创新工作方法,为青年员工提供更多机遇和支持,为地方经济发展贡献青春力量。

(程飞帆 冯振涛)

视觉新闻



近日,农行周口分行组织辖内营业网点工作人员,开展“存保十年 守护万家”金融知识宣传活动。工作人员通过知识问答等形式,向群众宣传存款保险制度在维护金融稳定、保护存款人权益方面的重要作用。王金伟 王卫华 摄



5月24日,农行周口分行举办“农情相伴 筑梦前行”高考专题讲座。该行邀请知名高考作文研究学者、高考志愿填报专家梁挺福,围绕高考志愿填报、阅卷感悟等方面与高考考生及其家长进行分享交流。张继平 王卫华 摄



为净化金融环境,守护群众财产安全,近日,农行周口分行开展“5·15”全国投资者保护宣传日暨打击和防范经济犯罪宣传教育活动。图为农行周口颍河支行工作人员向客户讲解防范电信网络诈骗知识。王鹤鹏 程飞帆 摄



为帮助农民提升金融素养,增强防骗意识,5月23日,农行沈丘县支行以惠农服务站建设为契机,在莲池乡吴楼行政村开展反洗钱及防范非法集资宣传活动,取得实实在在的宣传成效。耿韵 摄

农行周口分行

聚焦资金供给 保障粮食安全

本报讯 近日,农行周口分行聚焦“三夏”关键节点,坚持“早”字当头、“快”字先行,把保障粮食安全作为服务乡村振兴的重中之重,早谋划、早部署、早行动,聚焦资金供给,备战夏粮收购,全链条服务粮食客群,以“钱等粮”推动“粮归仓”,为打赢夏收“攻坚战”贡献金融力量。

提前谋划部署,精准定位粮食客群。该行党委提早谋划,召开粮食客群服务专题会议,成立夏粮金融服务工作专班。市、县两级行领导班子成员带队,提前对接相关部门,批量获取粮食客群清单,充分挖掘关联粮食收购、种植户资金需求。

提早开展行动,精准做好产品对接。该行成立夏粮收购服务小分队,下发活动方案,明确路径、分解任务、制定措施,一项一项抓落实,一件一件干到位。实施“白名单+路两边”工作方法,对照粮食客群清

单,围绕辖内交通主要干道,分区划片,全面走访对接全市种植大户、购销大户、新型农业经营主体等,确保信贷服务不留死角。优化“商户e贷”“惠农e贷”等贷款产品组合包,以“信用+担保+抵押”“个人+公司”等方式,满足各类经营群体的资金需求。

做优现场服务,提高客户金融便捷度。该行在粮食经纪人、种粮大户等客群集中区域,设立粮食客群金融服务站,为客户旺季资金需求提供大额取款预约、零钱支取优先等精准服务,切实提高种粮大户资金结算便捷度。提供“存单、时时付、银利多”等增值产品组合包,做优办卡、存款、结算等全方位金融服务。在金融服务站配备矿泉水、毛巾、风扇等防暑降温物品,为客户提供全方位、有温度的金融服务。截至目前,该行为6800余户粮食客群授信28亿元,发放贷款6.1亿元。

(杨高杰 王超)

农行鹿邑县支行

金融“暖风”助力化妆刷产业发展壮大

本报讯 今年以来,农行鹿邑县支行将服务乡村振兴作为服务乡村振兴的重要落脚点,聚焦化妆刷生产这个主导产业,组建专业服务团队,主动深入产业园区、企业和家庭作坊了解资金需求,为乡村产业发展提供全方位、多层次的金融服务,以金融之力绘就乡村振兴壮美画卷。

鹿邑不仅是老子故里、道教祖庭,更藏着一张“世界级名片”——全球最大的化妆刷生产基地。统计数据

显示,鹿邑县现有规模以上化妆刷企业160余家,年产拉丝3万吨,产品远销欧美、日韩、中东等40余个国家和地区,被冠以“中国化妆刷之城”的美誉。

在鹿邑化妆刷产业园内,机器轰鸣声与工人忙碌的身影交织,一派热火朝天的生产景象。一台台设备传输着染色完成的刷毛,并同步进行拉丝处理。随着化妆刷订单量持续增长,原有机器设备难以满足生产需求。

“农行的190万元贷款太及时了!添置了先进的刷毛处理设备后,生产效率大幅提升,产品质量也更有保障,去年销售额增长了30%!”某化妆刷企业负责人感慨不已。

面对市场需求和技术的快速迭代,鹿邑县化妆刷生产企业积极推进新品研发和设备升级。今年年初,当地某企业专注于高端化妆刷生产,在技术攻坚阶段遭遇资金瓶颈。农行鹿邑县支行客户经理在走访中获悉这

一情况后,根据企业需求和资质,推荐了“科技e贷”金融产品。两天后,随着200万元贷款发放到位,企业顺利完成新产品研发,并快速推向市场。

截至今年4月底,农行鹿邑县支行向化妆刷产业和各类生产、经营主体累计投放贷款309笔,1.36亿元,现有贷款余额7000万元,为乡村产业发展壮大提供了坚实的金融支撑。

(赵东银)



广告

农业银行“微捷贷”

产品介绍

“微捷贷”是以小微企业及共同借款人的行内外数据为依据,通过网上银行、手机银行等线上渠道,为客户提供自助循环贷款的网络融资产品。

产品特点

- 一、信用方式:根据企业的涉税、工商、结算、征信等内外部数据综合授信,免抵押、免担保、信用方式放款。
- 二、快速审批:全流程线上化自助办理,无需提供纸质材料,系统自动核定额度,手续简便。
- 三、使用便捷:通过企业网银和法定代表人手机银行随借随还,按日计息,不使用不计息。按月还息,到期还本。

办理流程

搜索“农行普惠e站”→我要贷款→业务授权→接受授权→系统审查审批→合同签订→自助用款、还款。

适用对象

经营情况和信用记录良好的小微企业。

广告

农业银行“惠农e贷”

一、产品简介

“惠农e贷”是指农业银行运用互联网、大数据、人工智能等金融科技手段,提前采集内外部有效数据,建立客户信息档案,通过系统预设的信贷模型核定授信额度,能够为客户提供线上线下多渠道服务的农户贷款。

二、产品特点

担保方式:信用/担保/抵押。贷款额度:信用方式最高50万元。担保方式:最高200万元。抵押方式:最高1000万元。贷款方式:自助可循环,在授信额度和期限内随借随还,循环使用。贷款期限:单笔贷款最长期限36个月。还款方式:一次性还本,按约还息。利率定价:执行一年期LPR(普惠个人客户可低至一年期LPR-10bp)。

三、服务对象

普通农户,从事种植养殖、运输、批发零售、粮食经纪、农副产品加工与销售等领域的专业大户,家庭农场,农业合作社社员,乡镇和符合农户身份或从事涉农行业的县域个体工商户,以及小微企业主、外出创业人员和返乡创业人员。

四、申请条件

- 1.年龄在18(含)周岁以上,且申请贷款时年龄和贷款期限之和最长不超过65年,持有合法有效的身份证明。
- 2.具有固定住所,或稳定的经营场所。
- 3.贷款用途明确合法,贷款申请数额和期限合理。
- 4.具备还款意愿和还款能力。
- 5.信用状况良好,无不良信用记录。
- 6.在农业银行开立结算账户。
- 7.借款人及其家庭成员未违法参与民间借贷,未参与非法集资、涉黑涉恶及其他非法金融活动,符合农业银行关于客户洗钱、恐怖融资及制裁合规风险的相关规定。

农业银行“商户e贷”

“商户e贷”是一款面向20至65周岁的专业市场、商圈、产业集群及其他场景下的优质商户、银联清算商户,农行贵宾,抵押贷款、收付款客户的线上个人自助循环经营贷款。

产品特点:申请易、纯线上、免担保、额度高。

贷款额度:额度高至200万元;私人银行客户高至300万元。

贷款利率:年化利率低至3.1%,以实际审批结果为准。

贷款方式:随借随还、循环使用。

还款方式:按月还息,到期还本。

特邀统筹:许晓明 特邀编辑:白宇
 统筹:王鹤鹏 徐如景 责任编辑:冯振涛 程飞帆
 特刊热线:619698 15936909988
 邮箱:zkbyjrzx@126.com